

## MA COTATION DES MODELES DE LA JAGUAR XJ-S, ou pour sortir de l'obscurantisme instituer.

Juste une aide, qui peut-être adaptée suivant les situations.

Pour moi les différentes cotations Françaises ne reflètent pas les valeurs historiques et l'entretien des nouveaux propriétaires. La cotation Anglaise me semble un peu plus proche de mes observations. La cotation française de référence est celle de Rétroviseur (basée sur les ventes aux enchères où le prix de ventes est toujours tiré vers le haut où certains experts, il y a des incompetents dans tous les métiers, se base sur une réputation d'acheteur en première main et non pas sur l'entretien des différents passionnés actuels). Dans Jaguar World, eux sont Anglais donc connaissent mieux leurs « produits nationaux » (ne pas tomber non plus dans l'excès de la mode genre Citroën en Hollande et au Japon) les voitures en import sont souvent plus cher.

Les xj-s sont souvent moins chères sur l'île d'où des situations bizarres. Un exemple, dans Rétroviseur une pré-he vaut 6 500€ dans JAGUARWORLD= 10 500€.

Je base ma réflexion sur : le nombre d'exemplaires vendus dans le réseau Jaguar France, les autos importées d'Europe peuvent rentrer dans cette cotation car je pense qu'il y a du avoir des Françaises qui ont passé la frontière ( car j'estime qu'une auto venue d'Espagne ou de Belgique a tout à fait le droit d'avoir une valeur égale en France, car se sont des conduites à gauche et de même technologie, sauf les modèles US). Je vous déconseille fortement les conduites à droite car leur prix sera toujours faible et surtout pour une question de sécurité (attention des petits malins ! inverse la position de conduite) donc vérifier toujours le N° de séries. Un vendeur ne doit pas chercher à vous vendre les factures, vous achetez un entretien, un suivi dans les réparations. Au sujet de l'entretien qui est une autre base de réflexion (les possesseurs/réparateurs sont un peu plus sérieux que les garages car certains travaillent avec le mot passion et d'autres avec le mot argent) il y a des garagistes passionnés mais cela sont rare et sont connu grâce aux bouches à oreilles. Entre le garage et les travaux fait par le propriétaire, il n'y a aucun gage de qualité.

Les modifications d'ordre esthétique « personnelles » sont une source de négociation positive pour l'acheteur, le futur acquéreur pourra se permettre de faire baisser le prix (car la customisation est un manque de respect envers l'auto), je vous conseille également d'aller avec un propriétaire, cela aide beaucoup. Méfiez vous d'une peinture neuve, cela peut cacher des choses, vendre sa voiture avec une peinture récente (à part problème financier) j'ai un doute. Au sujet des Kms, une auto des années 90 doit avoir un kilométrage raisonnable pour le reste des modèles, peu de Kms peut signifier : souvent en panne ou peu roulé donc des frais à venir et celles avec beaucoup de Kms une remise en état est fort possible. Si vous êtes acheteur, connaissez bien votre modèle (car une xj-s LE MANS n'est pas un modèle vendu par cette même ville, mais un hommage) si un vendeur ne peut ou ne veut pas vous montrer les factures : soit vous faites baisser le prix ou vous partez ( il n'y a pas eue qu'une XJ-S de vendue ) au cas où le vendeur a une collection de Jaguar dans une immense maison, le prix qu'il estime son bien ne doit pas lui permettre de s'offrir une autre demeure avec votre argent. Si vous êtes vendeur avec des preuves de votre entretien et des signes visuels de votre passion ( encore pour l'instant) soyez ferme sur le prix, ne vous laissez pas impressionner par un futur acheteur qui vient avec le dernier coupé en date de la gamme Jaguar, il cherchera à vous expliquer le prix trop élevé que vous proposez, car il s'y connaît mieux que vous puisqu'il a le dernier modèle, s'il a les moyens d'acheter du neuf il peut le faire aussi pour une « vieille ». Par contre quelqu'un en Jeans et baskets peut être un vrai passionné de l'XJ-S. Pour certain vendeur : vu une XJR-S de 1993 à : 48 000€ là vous êtes : soit un benêt soit un arnaqueur. Un achat ou une vente est une histoire financière qui se termine bien pour les deux personnes.

## JAGUAR XJ-S de 1975 à 1981 appelés aussi Pré-He

Période réservée aux fans , aux fervents admirateurs non-conformistes, de l'XJ-S, si les prix sont souvent « attractif », c'est une époque qui peut vous faire détester l'auto, la qualité de fabrication est déplorable (le terme est diplomate) le choix des matériaux (tableau de bord et entourages de sièges en plastiques, moquette qui ressemble plus à un paillason,...)et de la technique des organes moteurs (créer et construit sans appels à la concurrence) sont une honte pour ce genre de voiture.

année	avantages	inconvénients	observations
1975 à 1977	Le premier style	Trop de plastiques Mauvais produits	De + en + rares et fatiguées
7 /1977 2/1978	Autre BVA Petites retouches esthétiques	Trop de plastiques Produits un peu moins mauvais+modifs Tech	Un peu+ nombreuses mais aussi fatiguées
11/1980 à 1981	Nouveau système d'injection+de CV	Trop de plastiques Produits un peu moins mauvais	Rare pour pièces moteur

**MON CONSEIL D'ACHAT : 1977 à 1979, grâce à la boîte de vitesse automatique GM400 et le nombre.**

année	Le prix bon état	pourquoi	Le prix mauvais état	pourquoi
1975 à 1976	12000€	Rareté et le courage d'avoir un modèle perfectible	1000 €	Gouffre financier, certaines + proche d'épave ou pour pièces
1977 à 1979	11500€	Le meilleur compromis pour cette époque	1500€	Un peu plus de chance d'en trouver en bon état
1980 à 1981	12000€	La rareté	1000€	Avoir deux pour pièces

A SUIVRE ...he, rs